

ЗАО «ИТОМАК»:

В начале девяностых годов, когда уровень востребованности теоретических исследований отметки, двумя учёными-физиками было основано предприятие, позволившее им успешно

ТЕХНИКА ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА

Высокое качество выпускаемого оборудования позволяет компании чувствовать себя уверенно на международном рынке и конкурировать с зарубежными фирмами

в области фундаментальной науки в нашей стране снизился практически до нулевой реализовать свой научный потенциал. Правда, в совершенно новой области.



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР КОМПАНИИ
«ИТОМАК»
СЕРГЕЙ АФАНАСЕНКО

ТЕХНИЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР
КОМПАНИИ
«ИТОМАК»
АНАТОЛИЙ ЛАЗАРИДИ

Работая в научно-исследовательском Институте гидродинамики Сибирского отделения Академии Наук им. М. А. Лаврентьева, Сергей Афанасенко и Анатолий Лазариди занимались физикой ударных волн. Но в период кризиса российской науки бюджетные средства, как и военные заказы, поступать перестали, а производственные компании более чем в научных исследованиях нуждались в готовых машинах – оборудовании, способном заменить дорогостоящие импортные аналоги.

– Есть ли у ЗАО «ИТОМАК» уникальные разработки?

– Мы каждый год создаём две-три новых машины. Компания имеет патент на центробежные

концентраторы «ИТОМАК» горизонтального типа. У центробежного концентратора есть зарубежные аналоги, Knelson, например. Но наша разработка отличается тем, что имеет горизонтальную ось вращения, и это даёт целый ряд преимуществ. Ещё одна разработка – мультиторторные комплексы. Это система концентраторов, работающих непрерывно, машина с полным автоматическим управлением, которая прошла испытания в компании «Полюс-золото» и по степени извлечения не уступает мировым аналогам.

Сегодня проблемы золотодобытчиков не только в улавливании мелкого золота, но и в доводке концентраторов. Мы привлекли к расчёту магнитной системы учёных из Новосибирского института ядерной физики. Именно они рассчитывали магнитную систему для стабилизации пучков заряженных частиц Большого адронного коллайдера в Швейцарии. На базе этих расчётов создан магнитный сепаратор с магнитным полем, достигающим двух Тесла. Но и магнитные сепараторы, и мокрые магнитные сепараторы – все они имеют зарубежные аналоги. А вот магнитожидкостные или магнитогравитационные сепараторы, которые работают на финишной стадии доводки золота, никто в мире на сегодняшний день не выпускает. У нас же выпускается несколько типов этих аппаратов, причём разрабатываем их с предварительными расчётами магнитных полей по специальной программе и, кроме того, сами выпускаем магнитную жидкость. Это уникальный продукт – взвесь наночастиц в керосине, масле

или воде. В этом году открыли участок по производству магнитной жидкости и используем её для разделения золотых концентратов, алмазных концентратов на финишной стадии.

– Какие сервисные услуги предлагает ЗАО «ИТОМАК» своим партнёрам?

– ЗАО «ИТОМАК» не просто продаёт оборудование – мы следим за тем, как оно эксплуатируется, каких результатов помогает достигать. У нас подход к качеству, как в оборонке, – чтобы всё было очень надёжно. Все аппараты укомплектованы ЗИП, в том числе дополнительными подшипниками, чтобы, если всё-таки что-то случится, не было простоев оборудования. Наши специалисты выезжают на наладку оборудования. Когда к нам обращается предприятие – золотодобывающее, геологоразведочное или алмазодобывающее – оно формулирует проблему: потери тонкого золота или лежалые отвалы прошлых лет, рудные либо россыпные. Или, например, на месторождении много тонких классов, пылевидного золота, и предприятие ищет технологию, которая позволит улавливать это самое мелкое золото. По нашим оценкам, если на месторождении, где есть пылевидное золото, использовать шлюзовую технологию, потери составляют до 30–40 процентов. Золотодобытчики проделывают огромную работу – вырубает лес, делают вскрышу на несколько метров, сдвигают огромное количество земли, чтобы добраться до пласта, потом проводят рекультивацию. Когда такой труд затрачен, производить обогащение неэффективно просто нельзя. В ЗАО «ИТОМАК»

есть собственная лаборатория, где мы моделируем технологический процесс, исследуем сначала содержание золота в породе, какими классами оно представлено, как связано с глиной, как упаковано в руду и как его можно эффективно извлечь. Поэтому рекомендуем технологию, которую можно использовать. А заказчик выбирает, какая из предложенных технологий наиболее применима для достижения его целей.

– Ваше оборудование отвечает самым жёстким экологическим требованиям, в том числе и зарубежным?

– Откровенно говоря, разрабатывая первые машины, мы такой конкретной цели перед собой не ставили. Так получилось, что в компании у нас не было ни одного химика, поэтому мы применили гравитационный процесс обогащения и создали машину, которая использует только электроэнергию и воду, иногда даже без воды – только магнитное поле. Кроме того, наши центрифуги позволяют извлекать из старых отвалов не только золото, но и ртуть, ими можно чистить пески. Например, при разливах ртути, если грунт пропустить через наши машины, можно понизить класс опасности. Даже охотничью свинцовую дробь эта машина собирает.

– Среди партнёров ЗАО «ИТОМАК» есть зарубежные компании?

– С 2001 года мы сотрудничаем с ЮАР, это были наши первые зарубежные контракты. В ЮАР уже поставлено более 40 машин разной производительности, там сейчас есть представительство



компании. Наши комплексы работают в Танзании, Гане, Уганде, Мозамбике. Много оборудования покупала Монголия и до сих пор покупает, золотодобыча там на подъёме. Появились контакты с Южной Америкой – Колумбией и Перу, продали туда уже несколько аппаратов, сейчас речь идёт о заказе комплекса в Перу. И Соединённые Штаты, хотя там у нас есть конкуренты, тоже интересуются, потому что хотят приобретать машины, которые дают тот же результат за меньшие деньги. Бывшие союзные республики – Украина, Беларусь, Грузия, Армения, Киргизия, Таджикистан, Казахстан. А среди стран, которые купили у нас хотя бы один-два аппарата, – Вьетнам, Сьерра-Леоне, Буркина-Фасо и Бурунди. Всего 35 стран мира.

– Что Вы можете назвать главной мотивацией в своей работе?

– Конечно, нами движет научный интерес. Приятно сознавать, что люди используют созданные нами машины и имеют какой-то дополнительный успех, например, рассчитывали извлечь пять килограммов золота, а с помощью нашего комплекса извлекли за два месяца 42 килограмма.

– У кого был такой результат?

– У артели «Газимур» в Забайкальском крае в 2009 году. Если говорить о том, что ещё являлось движущей силой для компании, то в тот жуткий кризис после развала Союза мы просто много работали – не могли себе позволить остаться без куска хлеба. Направление оказалось востребованным золотодобывающей отраслью, предприятия готовы были за это платить. Мы чрезвычайно благодарны руководителям предприятий, которые у фирмы,

состоявшей тогда из трёх-четырёх человек, купили новое оборудование, устанавливали его, рисковали. Мы старались любой ценой оправдать их ожидания, их доверие, чтобы деньги вернулись им с отдачей. Наверное, вот эта признательность и чувство ответственности – если тебе платят деньги, надо их отработать – были и остаются главной движущей силой нашей деятельности. Заказчик хочет получить машину, которая работает, даёт результат. Конечно, хочется, чтобы наукоёмкость нашей продукции была ещё выше, чтобы наше конкурентное преимущество было недостижимым ни для кого. Поэтому стараемся по мере сил заниматься новыми разработками. Можно сказать, что мы стремимся быть инновационной компанией в своей области. Успех обязательно приходит к тем, кто трудится. Надо работать, искать потребителей, понимать, чего они хотят, соответствовать их потребностям и стараться даже превосходить ожидания. Мы гордимся тем, что наша компания зарекомендовала себя среди добывающих предприятий как надёжный партнёр, а продукция пользуется спросом и в России, и за рубежом. Наше оборудование не уступает зарубежным образцам, при этом стоит дешевле. В январе ЗАО «ИТОМАК» исполняется 20 лет, оно основано 25 января 1993 года. В трудные времена мы выжили благодаря доброму имени, которое создавали качеством продукта и уровнем сервиса. ■



В статье использовались материалы n-dv.ru



Контактная информация:
ЗАО «ИТОМАК»
www.itomak.ru

ЗАО «ИТОМАК»:

Техника высокого качества

Высокое качество выпускаемого оборудования позволяет компании чувствовать себя уверенно на международном рынке и конкурировать с зарубежными фирмами

В начале девяностых годов, когда уровень востребованности теоретических исследований отметки, двумя учёными-физиками было основано предприятие, позволившее им успешно

в области фундаментальной науки в нашей стране снизился практически до нулевой реализовать свой научный потенциал. Правда, в совершенно новой области.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ДИРЕКТОР КОМПАНИИ
«ИТОМАК»
СЕРГЕЙ АФАНАСЕНКО



непрерывно, машина с полным автоматическим управлением, которая прошла испытания в компании «Полюс-золото» и по степени извлечения не уступает мировым аналогам.

Сегодня проблемы золотодобытчиков не только в улавливании мелкого золота, но и в доводке концентратов. Мы привлекли к расчёту магнитной системы учёных из Новосибирского института ядерной физики. Именно они рассчитывали магнитную систему для стабилизации пучков заряженных частиц Большого адронного коллайдера в Швейцарии. На базе этих расчётов создан магнитный сепаратор с магнитным полем, достигающим двух Тесла. Но и магнитные сепараторы, и мокрые магнитные сепараторы – все они имеют зарубежные аналоги. А вот магнитоэлектрические или магнитогравитационные сепараторы, которые работают на финишной стадии доводки золота, никто в мире на сегодняшний день не выпускает. У нас же выпускается несколько типов этих аппаратов, причём разрабатываем их с предварительными расчётами магнитных полей по специальной программе и, кроме того, сами выпускаем магнитную жидкость. Это уникальный продукт – взвесь наночастиц в керосине, масле или воде. В этом году открыли участок по производству магнитной жидкости и используем её для разделения золотых концентратов, алмазных концентратов на финишной стадии.

– Какие сервисные услуги предлагает ЗАО «ИТОМАК» своим партнёрам ?

– ЗАО «ИТОМАК» не просто продаёт оборудование – мы следим за тем, как оно эксплуатируется,

каких результатов помогает достигать. У нас подход к качеству, как в оборонке, – чтобы всё было очень надёжно. Все аппараты укомплектованы ЗИП, в том числе дополнительными подшипниками, чтобы, если всё-таки что-то случится, не было простоев оборудования. Наши специалисты выезжают наладку оборудования. Когда к нам обращается предприятие – золотодобывающее, геологоразведочное или алмазодобывающее – оно формулирует проблему: потери тонкого золота или лежалые отвалы прошлых лет, рудные либо россыпные. Или, например, на месторождении много тонких классов, пылевидного золота, и предприятие ищет технологию, которая позволит улавливать это самое мелкое золото. По нашим оценкам, если на месторождении, где есть пылевидное золото, использовать шлюзовую технологию, потери составляют до 30–40 процентов. Золотодобытчики проделывают огромную работу – вырубает лес, делают вскрышу на несколько метров, сдвигают огромное количество земли, чтобы добраться до пласта, потом проводят рекультивацию. Когда такой труд затрачен, производить обогащение неэффективно просто нельзя. В ЗАО «ИТОМАК» есть собственная лаборатория, где мы моделируем технологический процесс, исследуем сначала содержание золота в породе, какими классами оно представлено, как связано с глиной, как упаковано в руду и как его можно эффективно извлечь. Потом рекомендуем технологию, которую можно использовать. А заказчик выбирает, какая из предложенных технологий наиболее применима для достижения его целей.

– Ваше оборудование отвечает самым жёстким экологическим требованиям, в том числе и зарубежным?

– Откровенно говоря, разрабатывая первые машины, мы такой конкретной цели перед собой не ставили. Так получилось, что в компании у нас не было ни одного химика, поэтому мы применили гравитационный процесс обогащения и создали машину, которая использует только электроэнергию и воду, иногда даже без воды – только магнитное поле. Кроме того, наши центрифуги позволяют извлекать из старых отвалов не только золото, но и ртуть, ими можно чистить пески. Например, при разливах ртути, если грунт пропустить через наши машины, можно понизить класс опасности. Даже охотничью свинцовую дробь эта машина собирает.

– Среди партнёров ЗАО «ИТОМАК» есть зарубежные компании?

– С 2001 года мы сотрудничаем с ЮАР, это были наши первые зарубежные контракты. В ЮАР уже поставлено более 40 машин разной производительности, там сейчас есть представительство компании. Наши комплексы работают в Танзании, Гане, Уганде, Мозамбике. Много оборудования покупала Монголия и до сих пор покупает, золотодобыча там на подъёме. Появились контакты с Южной Америкой – Колумбией и Перу, продали туда уже несколько аппаратов, сейчас речь идёт о заказе комплекса в Перу. И Соединённые Штаты, хотя там у нас есть конкуренты, тоже интересуются, потому что хотят приобретать машины, которые дают тот же результат за меньшие деньги. Бывшие

союзные республики – Украина, Беларусь, Грузия, Армения, Киргизия, Таджикистан, Казахстан. А среди стран, которые купили у нас хотя бы один-два аппарата, – Вьетнам, Сьерра-Леоне, Буркина-Фасо и Бурунди. Всего 35 стран мира.

– Что Вы можете назвать главной мотивацией в своей работе?

– Конечно, нами движет научный интерес. Приятно сознавать, что люди используют созданные нами машины и имеют какой-то дополнительный успех, например, рассчитывали извлечь пять килограммов золота, а с помощью нашего комплекса извлекли за два месяца 42 килограмма.

– У кого был такой результат?

– У артели «Газимур» в Забайкальском крае в 2009 году. Если говорить о том, что ещё являлось движущей силой для компании, то в тот жуткий кризис после развала Союза мы просто много работали – не могли себе позволить остаться без куска хлеба. Направление оказалось востребованным золотодобывающей отраслью, предприятия готовы были за это платить. Мы чрезвычайно благодарны руководителям предприятий, которые у фирмы, состоявшей тогда из трёх-четырёх человек, покупали новое оборудование, устанавливали его, рисковали. Мы старались любой ценой оправдать их ожидания, их доверие, чтобы деньги вернулись им с отдачей. Наверное, вот эта признательность и чувство ответственности – если тебе платят деньги, надо их отработать – были и остаются главной движущей силой нашей деятельности. Заказчик хочет получить машину, которая работает, даёт результат. Конечно, хочется, чтобы



ТЕХНИЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР
КОМПАНИИ
«ИТОМАК»
АНАТОЛИЙ ЛАЗАРИДИ

наукоёмкость нашей продукции была ещё выше, чтобы наше конкурентное преимущество было недостижимым ни для кого. Поэтому стараемся по мере сил заниматься новыми разработками. Можно сказать, что мы стремимся быть инновационной компанией в своей области. Успех обязательно приходит к тем, кто трудится. Надо работать, искать потребителей, понимать, чего они хотят, соответствовать их потребностям и стараться даже превосходить ожидания. Мы гордимся тем, что наша компания зарекомендовала себя среди добывающих предприятий как надёжный партнёр, а продукция пользуется спросом и в России, и за рубежом. Наше оборудование не уступает зарубежным образцам, при этом стоит дешевле. В январе ЗАО «ИТОМАК» исполнится 20 лет, оно основано 25 января 1993 года. В трудные времена мы выжили благодаря доброму имени, которое создавали качеством продукта и уровнем сервиса.

Контактная информация:
ЗАО «ИТОМАК»
www.itomak.ru

В статье использовались материалы n-ch.ru

